



Wir suchen Dich

Key Account Manager Süddeutschland (W/M/D)

Lust auf Neues? Die Impleco GmbH ist ein junges FinTech-Unternehmen mit Sitz in Berlin. Wir haben es uns zum Ziel gemacht, Menschen bei all ihren Themen und Fragestellungen rund um Bauen und Wohnen zu begleiten. Hierfür speziell entwickelte innovative, digitale Services und Netzwerke stellen wir in ganz Deutschland über unsere Banken-Plattform PIA (Persönliche Immobilien Assistentin) und unsere Seite wohnglück.de zur Verfügung.

Hilf uns, Menschen in Ihr Wohnglück zu bringen! Dafür suchen wir dein Talent als:

Key Account Manager Süddeutschland (W/M/D)

Standort flexibel; vertrieblicher Schwerpunkt in Bayern

Deine Mission

- Du gestaltest aktiv den Vertrieb unserer Software-as-a-Service-Lösung "PIA" an die genossenschaftlichen Banken (z.B. Volks- und Raiffeisenbanken, Sparda-Banken, PSD Banken).
- Du entwickelst Vertriebsstrategien zur Akquise neuer Banken sowie für das Bestandskundenmanagement und die damit verbundenen Up-Selling-Möglichkeiten.
- In enger Abstimmung mit dem Management-Team entwickelst du unsere Lösung und die damit verbundene Produktstrategie weiter.

Dein Profil

- Du hast Erfahrung im Key Account Management und/oder im Business-to-Business-Vertrieb (präferiert im Bereich Banken, Finanzdienstleistungen, Immobilienwirtschaft).
- Du kennst dich in der Banken- und Finanzdienstleistungsbranche aus und vernetzt dich aktiv mit Partnern und potenziellen Kunden im Markt.
- Du denkst strategisch und kannst Strategien zielgruppengerecht darstellen und erklären.
- Du bist überzeugungsstark und hast ein sehr gutes Gespür für Kundennutzen.
- Du bist ein Teamplayer und arbeitest gern in kleinen, interdisziplinären Teams.
- Ein abgeschlossenes Hochschulstudium - idealerweise im wirtschaftswissenschaftlichen Bereich (oder eine vergleichbare Ausbildung bzw. berufliche Praxiserfahrung) - ist vorhanden.

Unser Versprechen

- **Team Spirit:** Wir haben Spaß bei und auch außerhalb der Arbeit.
- **unbefristete Anstellung:** lass uns gemeinsam an unserem Erfolg arbeiten
- **Work-Life-Balance:** flexible Arbeitszeit- und Arbeitsplatzgestaltung
- arbeite überwiegend **remote**
- **Eigenverantwortung:** vom ersten Tag an, flache Hierarchien, Transparenz
- **Arbeiten wo andere Urlaub machen:** Du hast die Möglichkeit, 4 Wochen im Jahr aus dem Ausland zu arbeiten
- **Weiterbildung:** Du kannst dich in den Themen weiterbilden, die Dich interessieren und weiterbringen
- **Urlaub:** Wir gewähren **30 Tage Urlaub**, zusätzlich hast Du jeweils einen halben Tag am 24. und 31.12. frei
- **Firmenwagen** oder **Bahncard 100**
- **Onboarding:** ausführliche Einführung in unser Unternehmen und alle wichtigen Abläufe und Know-Hows Deines Jobs sowie alle alltäglichen Dinge
- **Bildungsurlaub:** Du hast einen Anspruch auf Bildungsurlaub - nutze ihn gern

Du fühlst dich angesprochen, möchtest aber noch mehr über uns wissen, dann besuche uns auf unserer Internetseite, bei LinkedIn, Kununu oder wende dich mit deinen Fragen jederzeit an unsere HR-Managerin Nadine Scheel unter bewerbung@impleco.de.

Wir freuen uns über deine Bewerbung, einen Einblick in deine Erfahrungen, ein paar Worte zu Dir und deiner Motivation sowie eine kurze Übersicht deiner genialen Talente (Lebenslauf) an: bewerbung@impleco.de.

Impleco GmbH

Handjerystraße 34–36 / 12159 Berlin / www.impleco.de

Datenschutz: www.impleco.de/datenschutzinformation-bewerber