



Wir suchen Dich

Geschäftsführer (W/M/D)

Markt, Vertrieb & Kommunikation

Lust auf Neues? Die Impleco GmbH ist ein FinTech/PropTech-Unternehmen mit Sitz in Berlin sowie Standorten in Buxtehude und Stuttgart. Wir haben es uns zum Ziel gemacht, Menschen bei all ihren Themen und Fragestellungen rund um Immobilien zu begleiten. Hierfür speziell entwickelte innovative, digitale Services und Netzwerke stellen wir in ganz Deutschland über unsere Banken- Plattform PIA (Persönliche Immobilien Assistentin) und unsere Immobilienplattform Wohnglück.de zur Verfügung.

Dafür suchen wir Dein Talent als:

Geschäftsführer (W/M/D) - Markt, Vertrieb & Kommunikation

am Standort Berlin, Buxtehude, Stuttgart, hybrid oder remote / standortunabhängig

Deine Mission

- Du trägst die **unternehmerische Gesamtverantwortung für Markt, Vertrieb, Kommunikation und Customer Success** und sorgst gemeinsam mit dem zweiten Geschäftsführer und dem CSO dafür, dass unsere Produkte in der Genossenschaftlichen FinanzGruppe ("GFG"), bei Banken, Maklern und Partnern in Wirkung kommen und nachhaltig wachsen.
- Du **entwickelst** unsere **Vertriebs- & Marktstrategie konsequent zielgruppengerecht** weiter und orchestrierst mit klarem Fokus die Vertriebs-, Partner- und Kommunikationsaktivitäten über alle Kanäle.
- Du **agierst als Gesicht und Impulsgeber:in** nach außen – insbesondere innerhalb der GFG, bei Banken, Maklern und Finanzvertrieben – und **verstehst dich als Brückenbauer:in**, um **langfristige, belastbare Partnerschaften** zu etablieren und weiterzuentwickeln.
- Du führst Vertrieb, Customer Success, Support und Marketing mit dem Ziel, eine **herausragende Kundenerfahrung zu schaffen, Kundennähe messbar zu machen und Nutzer:innen langfristig zu binden**.
- Du leitest und entwickelst Führungskräfte, Spezialist:innen und Teams **wertschätzend, integrativ und auf Augenhöhe** und bist Sparringspartner:in und Motivator:in für deren tägliche Herausforderungen.
- Du verstehst es, **unser Leistungsversprechen klar und überzeugend nach innen und außen zu kommunizieren** und positionierst Impleco als starken, verlässlichen Partner im Ökosystem der Genossenschaftlichen FinanzGruppe.

Dein Profil

- Du **kommunizierst intern & extern klar, verbindlich und auf Augenhöhe** – und verstehst es, Menschen für gemeinsame Ziele zu begeistern.
- Du **denkst und handelst strategisch**, verfügst über eine **hohe Entscheidungsfähigkeit** und behältst auch in komplexen Situationen den Überblick.
- Du bringst **umfassende Erfahrung im Vertrieb** mit – idealerweise mit tiefem **Verständnis für die Immobilienbranche** sowie **angrenzende Finanzdienstleistungen**.
- Deine Expertise im Ausbau von Marktanteilen, im Partnermanagement sowie dein **Gespür für Marktentwicklungen und Kundenbedürfnisse** zeichnen dich aus.
- Du hast **fundierte Führungserfahrung** und verstehst dich als **integrative Führungspersönlichkeit**, die Teams inspiriert, fördert und klare Orientierung gibt.
- Idealerweise hast du bereits **Erfahrung in der Geschäftsführung oder einer vergleichbaren unternehmerischen Verantwortung** gesammelt.
- Du findest dich schnell **in unserem Unternehmensumfeld** zurecht und **identifizierst** dich mit unseren **Werten**: Offenheit, Verlässlichkeit, Machermentalität sowie der Anspruch, gemeinsam mit einem ambitionierten Team nachhaltigen Markterfolg zu gestalten.
- Du bringst **idealerweise Erfahrung** in der **Zusammenarbeit mit der GFG** mit oder kannst dich **mit den Prinzipien und Strukturen der genossenschaftlichen Organisation identifizieren** und darin souverän agieren.

Du fühlst dich angesprochen, möchtest aber noch mehr über uns wissen? Dann besuche uns auf unserer [Internetseite](#), bei [LinkedIn](#), [Kununu](#) oder wende dich mit deinen Fragen jederzeit an unsere HR-Managerin Nadine Scheel unter bewerbung@impleco.de.

Impleco GmbH

Schmargendorfer Straße 29 / 12159 Berlin / www.impleco.de

Datenschutz: www.impleco.de/datenschutzinformation-bewerber

Impleco 
Implementing Ecosystems